

Some see potatoes, we see potential.

Avebe ist ein innovatives Unternehmen mit Sitz in den Niederlanden, das aus einem natürlichen Rohstoff Kartoffelstärke, Kartoffeleiweiß und Kartoffelfasern gewinnt. In Deutschland werden in den zwei Avebe Produktionsstandorten Dallmin und Lüchow mit mehr als 100 Mitarbeiterinnen und



Mitarbeitern native- und modifizierte Stärken hergestellt. Die Kartoffelstärken beider deutschen Avebe-Werke, werden vorwiegend in der Lebensmittelindustrie eingesetzt.

Wir bei Avebe sind immer auf der Suche nach begeisterten Menschen, die bereit sind, ihre Energie für die Erreichung unserer Ziele einzusetzen.



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen Account Manager AGRO (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Persönliche Betreuung und selbstständige Beratung der Avebe Lieferanten im Hinblick auf den Stärkekartoffelanbau beginnend von der Aussaat bis zur Anlieferung
- Akquise neuer Stärkekartoffelerzeuger im gesamten KPW-Anbaugebiet
- Anbau- und Qualitätskontrollen inkl. Feldbesichtigungen
- Analyse von Anbauinformationen und Aufzeigen von Verbesserungspotenzialen
- Planung und Durchführung des Versuchsfeldes und Versuchsfeldtages inkl. Auswertung sowie Aufbereitung der Versuchsergebnisse
- Umsetzung und Kaskadierung von „Best Practices“ für die Bestandsbewirtschaftung unter den Mitgliedern, die auf eine Verbesserung folgender Bedingungen abzielen: Anbauertrag und Qualität des Rohmaterials, Design und Bau von Test und Demo-Feldern

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Landwirtschaft oder gleichwertige Ausbildung mit Berufs- oder Branchenerfahrung
- Fundierte Kenntnisse im Kartoffelanbau, sowie seinen wirtschaftlichen Aspekten
- Selbstständige zielorientierte Arbeitsweise, sicheres und aufgeschlossenes Auftreten sowie eine ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Teamfähigkeit, hohes Maß an Zuverlässigkeit, Sorgfalt und Leistungsbereitschaft
- Routinierter Umgang mit gängigen MS Office-Tools
- Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse
- PKW-Führerschein sowie Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- Vollzeitstelle im Home-Office mit eigenem Aufgabenbereich bzw. Lieferantenkreis
- Sichere und langfristige Anstellung in einem innovativen internationalen Unternehmen
- Förderung der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Offene Kommunikation, vielseitige Aufgaben und eine kollegiale Zusammenarbeit
- Attraktive Vergütung samt Urlaubs-/Weihnachtsgeld sowie betrieblicher Altersvorsorge, Gesundheitsförderung, vermögenswirksamen Leistungen und 30 Tagen Urlaub

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann kontaktieren Sie bitte: Stefan Seegers

Telefon: +49(0)4445/950156 oder Stefan.Seegers@avebe.com